

Дмитрий Михайлов

35 лет

Москва, метро Тушинская

Тел. 8-111-222-33-44

e-mail: 8112223344@yandex.ru



Цель

получение должности менеджера по продажам с окладом от 50 000 р.

Образование

2000 - 2005 г. Российский Государственный Университет Туризма и Сервиса
экономический, менеджер (очная форма обучения)

2008 Эффективные продажи. Навыки ведения переговоров , ProTraining, сертификат

Опыт работы

с 01.2010 **ООО «Солдес» (производственная компания), г. Москва**

по н.в. **Должность: менеджер по продажам**

- занимаюсь продажей текстильной продукции в Москве и регионах
- осуществляю поиск новых клиентов (холодные звонки, холодные визиты, встречи и переговоры), и веду построение долгосрочных отношений с клиентами
- организую и провожу презентации продукции, занимаюсь подготовкой коммерческих предложений
- веду документальное сопровождение сделок
- работаю с коммерческими организациями, бюджетными учреждениями
- провожу мониторинг рынка конкурентов

Достижения:

- регулярно перевыполнял план продаж (в среднем - на 10%).
- организовал участие в 6 специализированных выставках, что увеличило число клиентов на 20 %
- провёл успешные переговоры и заключил выгодный договор с клиентом, ранее отказывавшимся от сотрудничества

ЗАО «Россельснаб» (сельскохозяйственный холдинг), г. Москва

10.2006- **Должность: менеджер по продажам**

12.2009

- собирал и анализировал информацию о потенциальных клиентах
- вел переговоры с клиентами и заключал договора
- занимался поставкой товара
- контролировал исполнение клиентами своих обязательств, отслеживал дебиторскую задолженность
- составлял отчёты об объёмах продаж

Достижения:

- Привлечено 6 новых клиентов, из которых 1 крупный
- Ежегодное перевыполнение плана продаж на 9-11 %.

Профессиональные знания и навыки

Водительское удостоверение: В

Опыт успешных личных продаж в сегменте B2B и B2C

Уверенное знание психологии и техник продаж

Владение- Access, PowerPoint, «1С»

Дополнительные сведения

Деловые качества - высокая работоспособность, умение работать в команде, умение находить эффективные решения и работать на результат.

Личные качества - энергичность, высокая стрессоустойчивость, настойчивость, доброжелательность, коммуникативность, способность строить хорошие отношения с людьми.